

Du möchtest die Welt zu einem Ort für „aktives Leben“ machen und suchst eine neue Herausforderung? Wir brauchen Deine Unterstützung als

Manager B2B Marketing – Sales – Communications | Köln (m/w/d)

Die IAKS ist eine internationale Non-Profit-Organisation und ein B2B-Netzwerk zum Knowhow-Transfer rund um Planung, Gestaltung, Bauen und Betreiben. Unser Ziel ist die Schaffung innovativer und nachhaltiger Sport-, Freizeit- und Bewegungsräume. Wir sind Schnittstelle zwischen Betreibern, Bauherren, Kommunen, Architekten, Wirtschaftsunternehmen und Sportorganisationen.

Wir veranstalten internationale Kongresse, Seminare und Studienreisen, publizieren eine Fachzeitschrift und Online-Content. Wir kooperieren mit dem IOC, dem IPC und anderen internationalen Sportorganisationen.

Für unsere Geschäftsstelle in Köln-Braunsfeld suchen wir Dich ab sofort als

Manager B2B Marketing – Sales – Communications unbefristet und in 4-Tage-Woche/Teilzeit

Deine Aufgaben

- ⇒ Aktive Betreuung unserer Bestandskunden im Bereich Online, Print und Events sowie Akquise von Neukunden und Sponsoren
- ⇒ Weiterentwicklung und Umsetzung unserer B2B Marketingaktivitäten
- ⇒ Zielgruppenorientierte Content-Erstellung und Kommunikation in Online-Medien
- ⇒ Pflege und Weiterentwicklung unserer CRM-Kundendatenbank
- ⇒ Organisation und Durchführung von Veranstaltungen

Unser Angebot

- ⇒ ein hochmotiviertes und inspirierendes Miteinander sportbegeisterter Akteure
- ⇒ abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Umfeld
- ⇒ ein dynamisches und aufgeschlossenes Team mit flachen Hierarchien
- ⇒ Gestaltungsspielraum für Deine Ideen, Möglichkeit zur persönlichen Entwicklung
- ⇒ selbständiges und mobiles Arbeiten sowie flexible Einteilung Deiner Arbeitszeit
- ⇒ leistungsgerechte Vergütung, betriebliche Altersversorgung und 30 Tage Urlaub im Jahr
- ⇒ einen verkehrsgünstig gelegenen Standort im Herzen Kölns

Dein Profil

- ⇒ Du hast erfolgreich eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Marketing, Kommunikation, Social Media oder Betriebswirtschaft abgeschlossen und erste Berufserfahrungen gesammelt
- ⇒ Du interessierst Dich für Non-Profit Aktivitäten
- ⇒ Du hast Spaß am Kundenkontakt und verfolgst Deine Ziele engagiert
- ⇒ Du fühlst Dich sicher in digitaler Kommunikation, Social Media und MS Office
- ⇒ Du hast erste Erfahrungen mit CRM-Datenbanken und CMS-Tools
- ⇒ Du verfügst über gute organisatorische Fähigkeiten und Lösungsorientierung
- ⇒ Du arbeitest sorgfältig und zuverlässig, zielgerichtet und eigenständig
- ⇒ Du beherrschst die deutsche und die englische Sprache sehr gut bis fließend

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit CV, Gehaltsvorstellungen und möglichem Eintrittsdatum. Neugierig sind wir auch auf Deine Motive, warum Dein Weg zu uns Dein nächster Schritt sein soll. Wir freuen uns auf ein persönliches Kennenlernen!

Bei Rückfragen wende Dich gerne telefonisch (0221-1680230) oder per Email an uns: Silke Bardenheuer, bardenheuer@iaks.sport, und Klaus Meinel, meinel@iaks.sport